



# La formation Market Solutions

## Une offre spécialisée :

- **Innovation et adaptation des offres et business models pour développer vos marchés**
  - Innover ou réinventer son modèle d'entreprise et son offre
  - Analyser son marché & ses clients ou explorer de nouveaux marchés
  - Concevoir de nouveaux produits/services et les positionner efficacement
  - Mettre en marché et accélérer la transformation commerciale
  - Diversifier ou dérisquer ses marchés
- **Management de l'innovation et transformation des organisations**
  - En partenariat avec Christiane Brackman (ACTINEDIT)

## Nos clients :

- **Des entreprises qui innovent ou veulent réinventer leurs offres et business models**
  - Pour les dirigeants ou créateurs d'entreprise, les directeurs marketing et commerciaux, les responsables produit...
- **Des entreprises qui veulent mieux manager l'innovation et la transformation**
  - Pour les responsables d'équipes innovantes, coaches agiles, scrum masters, intrapreneurs...
- **Des acteurs du développement économique et de l'innovation**
  - Pour les conseillers en innovation et en développement d'entreprise

# La formation Market Solutions

## Nos points forts :

- **Des ateliers collectifs dynamiques et interactifs**
  - incluant une mise en pratique sur des outils visuels, un échange entre participants et l'apport de cas et d'expériences par l'animateur.
- **Des outils structurants et opérationnels**
  - issus de l'expérience du cabinet et adaptés aux contextes des entreprises innovantes et profils des participants
- **De nombreux exemples issus de notre expérience**
- **Des intervenants senior très expérimentés** en innovation, marketing et développement d'entreprise et en animation d'ateliers de formation.
- **Des formules souples et personnalisées :**
  - Ateliers de formation en collectif ou individuel
  - En présentiel ou en distanciel
  - Dans le cadre d'un parcours complet ou sur un sujet spécifique
  - Suivi possible en accompagnement individuel

 **Un centre de formation enregistré sous le n° 73 31 05888 31 et référencé DataDock**





# NOS THÉMATIQUES DE FORMATION

catalogue détaillé fourni sur demande :  
[contact@marketsolutions.fr](mailto:contact@marketsolutions.fr)

# Nos thématiques de formation

## Innover ou réinventer son offre et son business model

1. Découvrir l'innovation
2. Innover ou réinventer son offre & son business model avec la démarche Design Thinking
3. Diagnostiquer ses projets innovants
  - Atelier destiné aux entreprises innovantes
4. Diagnostiquer les projets innovants de porteurs de projet
  - Atelier destiné aux conseillers ou chargés de mission en innovation et développement d'entreprise

## Analyser un marché existant ou explorer un nouveau marché

1. Analyser son marché existant ou explorer un nouveau marché
2. Développer une démarche de veille efficace
3. Développer une démarche d'enquête terrain efficace

## Concevoir de nouvelles offres et assurer leur transformation commerciale

1. Définir une proposition de valeur perceptible et différenciante
2. Architecturer son offre et proposer une solution client globale
3. Définir un modèle économique pertinent
4. Définir son accès marché et ses circuits de vente et de prescription
5. Développer des partenariats et alliances stratégiques
6. Préparer une mise en marché efficace

# Nos thématiques de formation

## Créer ou développer son entreprise

1. Valider l'opportunité marché de son projet de création
2. Construire un Business Plan utile et structurant
3. Construire et présenter un pitch efficace qui vous démarque
4. Trouver de nouveaux leviers de croissance et se diversifier
5. Explorer son développement à l'international

## Structurer ses outils et plans d'actions marketing et vente

Pour mettre en marché une nouvelle offre ou s'introduire sur un nouveau marché et pour accélérer sa notoriété et ses ventes

1. Construire une démarche marketing opérationnel et digital efficace
2. Construire une démarche commerciale efficace

## Manager l'innovation et transformer les organisations

En partenariat avec Christiane Brackman (ACTINEDIT)

1. Faciliter les transformations
2. Manager une équipe d'innovation
3. Développer le leadership de l'innovation

# AU SUJET DE MARKET SOLUTIONS

## Le cœur de notre activité :

- Accompagner les entreprises dans l'innovation ou l'adaptation de leurs offres et business models pour développer leurs marchés.
- Soutenir la création d'entreprise et l'innovation sur les territoires

## Nos clients :

- Des entreprises de toutes tailles, Startups, T/PME et Groupes, et des créateurs d'entreprises souhaitant innover ou se revisiter
- Des acteurs de l'innovation et du développement économique (Agences régionales de Développement, CCI, Pôles de compétitivité et Clusters, Incubateurs, Accélérateurs et Pépinières...)

## MARKET SOLUTIONS EN CHIFFRES

15 ANS  
D'EXISTENCE

6

SECTEURS CLÉS



IT-DIGITAL



AERO & SPATIAL



ECOTECH  
ENERGIE



AGRITECH



SANTE



TECHNOLOGIES  
INDUSTRIELLES

2 & 35  
GRANDES  
RÉGIONS VILLES

Proximité sur les territoires  
du Grand Sud Ouest

250  
ENTREPRISES  
ACCOMPAGNÉES

15  
ACTIONS  
COLLECTIVES  
DEPUIS 2012



# UNE APPROCHE PRATIQUE ET DYNAMIQUE DE LA FORMATION

## ■ Une approche de mini-ateliers en pédagogie active

- Un format atelier centré sur la mise en pratique et l'expérimentation
- Des petits groupes pour faciliter l'interaction et les échanges

## ■ Une animation basée sur la réflexion et la mise en pratique

- La réflexion autour des thématiques innovation, marketing et développement d'entreprise
- La mise en pratique sur des mini-cas et des outils visuels et interactifs
- L'apport de cas et d'expériences par le consultant formateur

Chaque bloc du Market Solutions Canvas<sup>®</sup> est accompagné de questions clés, d'outils graphiques et d'analyses pour aider la co-réflexion.

Le Market Solutions Canvas<sup>®</sup> et ses outils graphiques, d'analyses et de co-réflexion sont des modèles déposés © par Market Solutions. Toute reproduction même partielle est interdite sans l'autorisation de Market Solutions.

Des outils graphiques de réflexion: Zoommarché, Ecosystème d'acteurs<sup>®</sup>, Cartographie de concurrents<sup>®</sup>.

# RÉFÉRENCES FORMATION

Organismes de formation, Acteurs de l'innovation et du développement d'entreprise (Agences régionales de Développement, CCI, Pôles de compétitivité et Clusters, Incubateurs, Accélérateurs et Pépinières, ...)  
Ecoles d'ingénieurs, Business schools et Universités



PÉPINIÈRE D'ENTREPRISES PROLOGUE

Agence de Développement Économique



**IMT Mines Albi-Carmaux**  
École Mines-Télécom



# RÉFÉRENCES FORMATION

Et de nombreuses entreprises innovantes dans 6 secteurs clés :



➤ [Consulter la liste de nos clients](https://www.marketsolutions.fr/references/)

<https://www.marketsolutions.fr/references/>



# NOUS CONTACTER

## INNOVATION, MARKETING & DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



**ANNE RICAUD** 

*Consultante Formatrice Innovation  
Marketing et Développement  
commercial*



[anne.ricaud@marketsolutions.fr](mailto:anne.ricaud@marketsolutions.fr)



06 88 78 45 59



**CHRISTOPHE BRUNEAU**

*Consultant Formateur Innovation  
Marketing et Développement  
commercial et digital*



[christophe.bruneau@marketsolutions.fr](mailto:christophe.bruneau@marketsolutions.fr)



06 61 10 11 81

## INNOVATION & TRANSFORMATION DES ORGANISATIONS



**CHRISTIANE BRACKMAN** 

*Consultante Formatrice Innovation  
et Accompagnement au changement*



[c.brackman@actinedit.com](mailto:c.brackman@actinedit.com)



06 86 17 11 59



<https://www.marketsolutions.fr>

**MarketSolutions**  
INNOVEZ ET DÉVELOPPEZ VOS MARCHÉS



DEVELOPMENT

PLAN

MARKET

IDEA

SUCCESS

**Market Solutions**

INNOVEZ ET DÉVELOPEZ VOS MARCHÉS



LAUNCH

Tel : 05 61 73 89 11  
[contact@marketsolutions.fr](mailto:contact@marketsolutions.fr)  
[www.marketsolutions.fr](http://www.marketsolutions.fr)

SARL au capital de 8 000 €  
RCS Toulouse 511 523 383 – APE 7022Z  
N° de déclaration d'activité organisme de formation : 73 31 05888 31